



Kraft Bank

kraftbank.no

Investorpresentasjon september 2020

Kraft Bank er ikke en forbrukslånsbank!

Kraft Bank

hjelper folk som har økonomiske utfordringer.

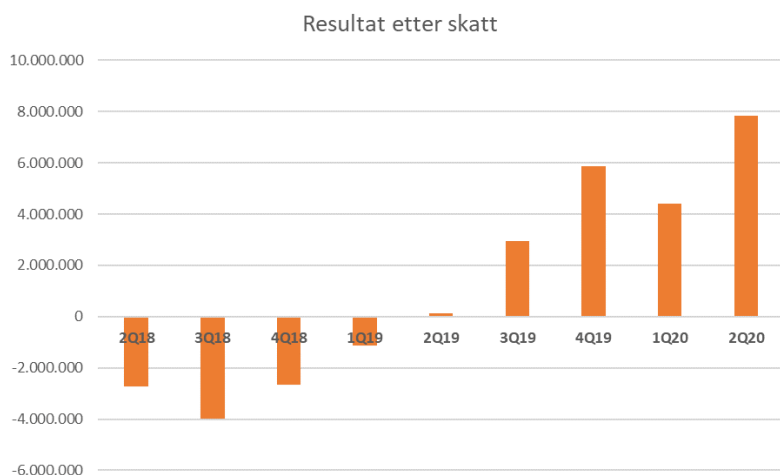
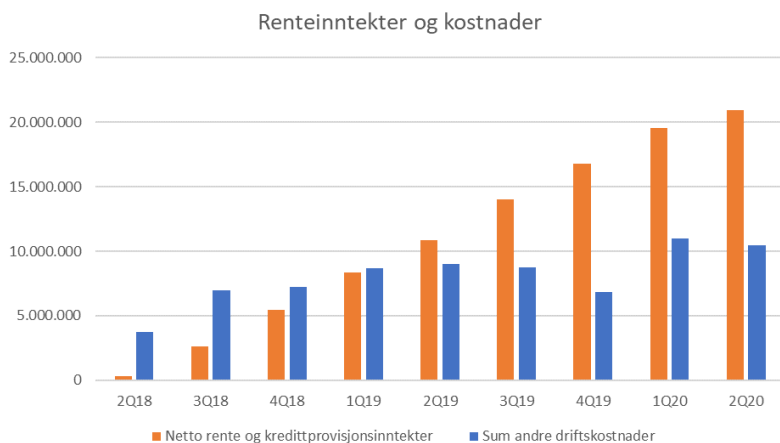
Vi tilbyr en grundig økonomisk gjennomgang for å finne en løsning som er bedre for kunden.

Kraft Bank behandler alle kunder med respekt.

Kort om Kraft Bank ASA

Forretningside	<p>Gjelden er for høy i mange norske husholdninger</p> <p>Gjeldsveksten innen forbrukslån de siste årene gir kunder problemer</p> <p>Bank for privatkunder som ikke kvalifiserer for lån i tradisjonelle banker</p> <p>Kun to produkt, utlån og innskudd</p>
Oppstart	<p>Overtegnet emisjon i februar 2018</p> <p>Etablert 29. mai 2018</p> <p>Notert på NOTC fra 30. mai 2018 (KRAB)</p>
Spesialbank	<p>Gjør en grundig økonomisk gjennomgang for å finne en bedre løsning</p> <p>Tilbyr refinansiering og tett oppfølging for kunden</p> <p>Refinansierer både sikret og usikret gjeld</p> <p>Erfarne rådgivere innen kreditt og privatøkonomi</p>
Ikke livsløpsbank	<p>Hjelper kunden å komme tilbake i balansert økonomisk situasjon</p> <p>Mål om at kunden skal tilbake til tradisjonell bank</p>

Resultatutvikling



Fortsatt god økning i renteinntekter

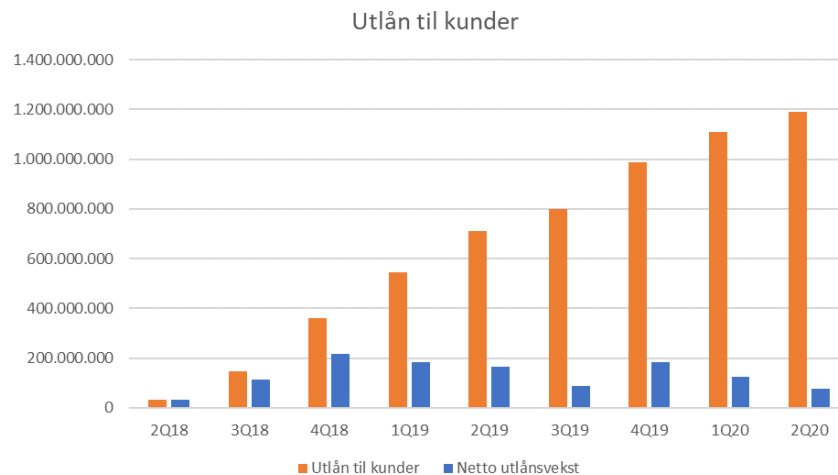
Kostnadsprosent på 45% i 2. kvartal

Økninger i kostnader skyldes flere ansettelses

Kostnadene i 4. kvartal var ekstraordinært lave pga reverserte avsetninger til drift

Resultatutvikling etter skatt i henhold til plan

Utlån - vekst



God og tiltakende vekst siden oppstart

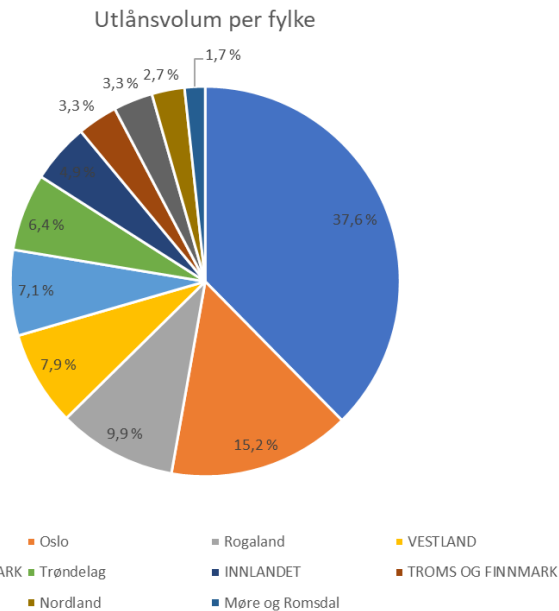
Opplever bra pågang av kunder både direkte og via samarbeidspartnere

Målsetning for nysalg i 2020 er 750 millioner kroner. Salget ser ut til å ligge noe foran dette målet.

Netto utlånsvekst vil variere også basert på innfrielser/kunder som går tilbake til ordinær bank.

Innfrielser var uvanlig høye i 2. kvartal.

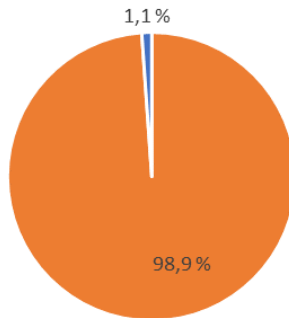
Utlån – geografisk fordeling



- Kundene er fordelt over hele landet, omtrent i samme forhold som befolkningen totalt.
- God geografisk spredning gir lavere konsentrasjonsrisiko.
- Fokuserert rundt større byer og tettsteder.
- Bankens kredittpolicy har ulik belåningsgrad avhengig av beliggenhet.

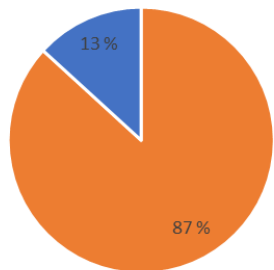
Utlån - sikkerhet

Sikkerhet utlånsvolum



■ Boliglån ■ Uten sikkerhet

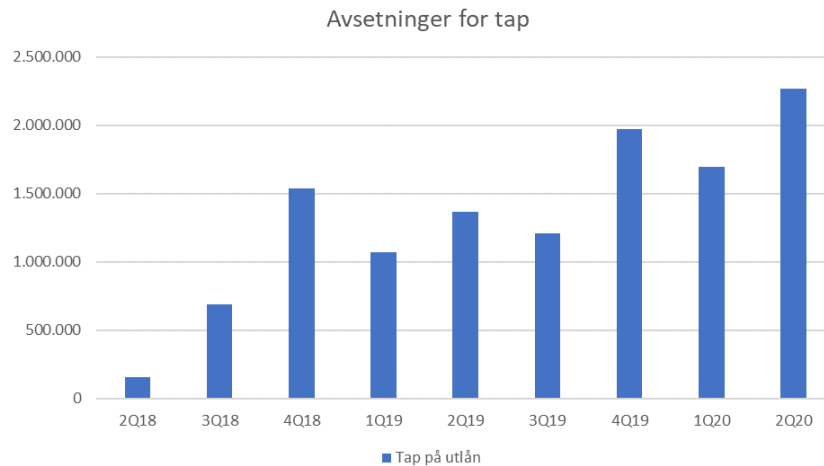
Sikkerhet, antall kunder



■ Kun Boliglån ■ Bolig og usikret

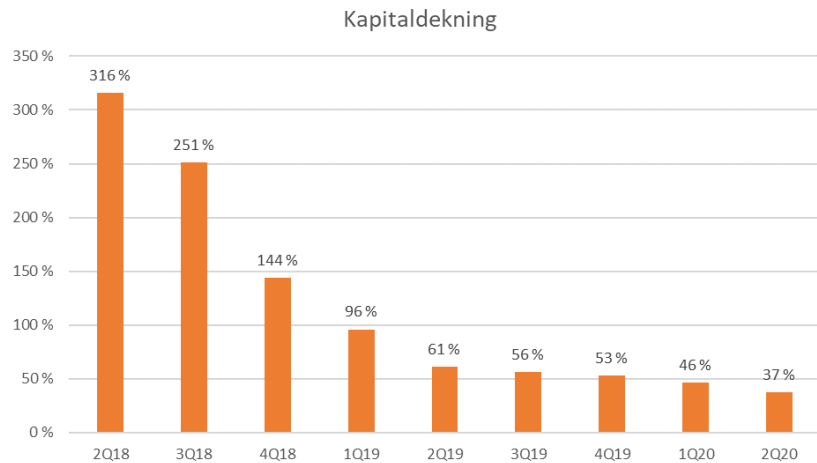
- 98,9% av utlånsvolumet er sikret med pant i bolig.
- Godt sikret portefølje gir lavere kredittrisiko.
- 87% av kundene har kun lån med sikkerhet i bolig.
- Usikret lån gis kun som tillegg til pantesikret lån.

Mislighold og tapsavsetninger



- Mislighold over 90 dager på 5,6% etter nedskrivning
- Volumvektet LTV på misligholdte lån er 82% etter til dels betydelige revurderinger av boligverdier
- Ingen realiserte tap
- Totale avsetninger på 0,99% av utlån
- Modellavsetninger er produktet av estimert rabatt ved tvangssalg, betalingsadferd og sannsynlighet for mislighold.

Kapitaldekning



- Kapitaldekningen gir betydelig rom for vekst
- Gjeldende krav på 24,5% inkludert ledelsesbuffer
- Forventer å komme inn under SREP regime i løpet av 1-2 år

Fremtidsutsikter

- Utlånsvekst som planlagt.
- Fortsatt vekst i antall ansatte.
- Egenkapitalavkastning over 8% i 2020.
- Videreutvikle systemer for effektiv drift.
- Det har vært tiltagende konkurranse i bankens segment, forventer fortsatt god konkurranse
- Noe økt egen markedsføring
- Fortsatt distribusjon gjennom agenter og egne kanaler

Kontakter

Svein Ivar Førland

Administrerende direktør

Telefon: +47 906 44 191

E-post: svein.ivar.forland@kraftbank.no

Ole Jacob Olsnes

Finansdirektør

Telefon: +47 930 54 192

E-post: ole.jacob.olsnes@kraftbank.no